

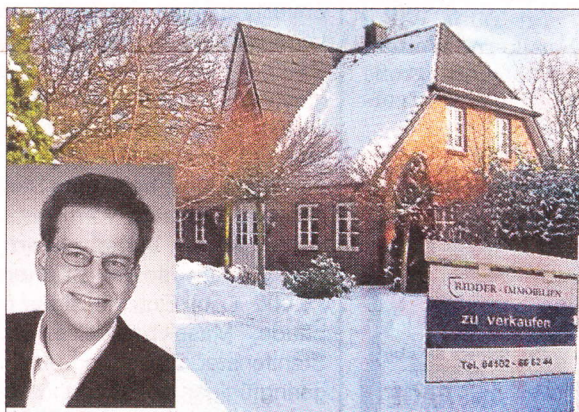
Dirk Ridder vermittelt Immobilien

Der persönliche Experte vor Ort

Erfahren, wie entspannt die Vermarktung einer Immobilie ist, wenn man den richtigen Geschäftspartner an seiner Seite hat: Dirk Ridder legte seine Grundlagen in der Immobilienvermittlung 2006 bei einem international renommierten Immobilienunternehmen. Diesen fundierten Hintergrund und seine Erfahrungen als Diplomingenieur Architekt gibt er gern an seine Kunden weiter.

Professionelle Beratung

Seine Fachkompetenz wird technisch durch den Einsatz professioneller EDV-Software unterstützt. „Ich lege Wert auf Transparenz, Objektivität und Unbefangenheit. Als Ansprechpartner vor Ort zeige ich deshalb meinen Kunden wunschgemäß Kontakte zu unabhängigen Institutionen für Architekten, Energieausweisaussteller, Gutachter oder Kreditinstitute auf“, betont Dirk Ridder, der sich nicht



Immobilienmakler Dirk Ridder mit einem aktuellen Verkaufsobjekt.

Foto:hfr_Ridder

nur als Dienstleister sieht, sondern seine soziale Kompetenz auch als Moderator einzusetzen versteht, wenn es gilt in schwierigen Situationen Lösungen zu finden.

Hilfe beim Kauf

Persönliches Engagement über das notwendige Maß hinaus und eine sorgsame und dis-

ziplinäre, ausschlaggebend und Leitsatz. Ein Zusammenspiel aus Qualität und Begeisterung, das für alle Beteiligten Nutzen und Zufriedenheit schafft.

Die positive Resonanz seiner Kunden bestätigt Dirk Ridder darin und führte 2009 zur Gründung von „Ridder-Immobilien“ Großhansdorf. So ist es seine Intuition, mit bestehenden und neu gewonne-

nen Kunden, dieses Geschäft erfolgreich auszubauen und sich als kundiger Ansprechpartner auf dem regionalen Markt zu etablieren.

der fachlichen Qualifikation für den nachhaltigen Erfolg in der Immobilienvermittlung

nen Kunden, dieses Geschäft erfolgreich auszubauen und sich als kundiger Ansprechpartner auf dem regionalen Markt zu etablieren.

Werteinschätzung

Die Wertschätzung des Marktpreises einer Immobilie ist für den Eigentümer kostenfrei und ohne Vertragsbindung - also eine gute Gelegenheit Dirk Ridder persönlich kennenzulernen.

Die gesamten folgenden Vermittlungsaktivitäten bleiben für den Auftraggeber ebenfalls kostenlos.

Zwanglos

„Ein unverbindliches, erstes Gespräch ist durchaus ein Gewinn und Entscheidungshilfe für die Wahl des Maklers“, formuliert Dirk Ridder.

Nähere Informationen und einen Einblick erhalten Interessierte unter Telefon 04102 / 66 62 44 oder

www.immobilien-ridder.de.